

## UN(E) COMMERCIAL(E) EXPORT

### Stage (6 mois) / Nantes



Dans le cadre de sa stratégie Digitale, le **Groupe Beneteau** a lancé **Band of Boats**, un portail de services européen ([www.bandofboats.com](http://www.bandofboats.com)) pour faciliter l'entrée dans le monde du nautisme. Une des priorités actuelles de Band of Boats est l'augmentation significative du nombre d'annonces en ligne à court terme, afin de maximiser son implantation dans un univers concurrentiel. C'est stratégique pour le Groupe: une Business Unit a été créée et une équipe projet est en place.

### Vos missions

Rattaché(e) au responsable commercial, nous recherchons un stagiaire pour soutenir notre développement en Europe :



#### Démarcher des prospects potentiels

- Démarcher des prospects potentiels en Zone Europe:
- Phoning clients professionnels
  - Mailing/e-mailing clients
  - Suivi dans un CRM
- Présence et démarchage sur salons des cibles B2B (Düsseldorf a minima)
- Préparer des supports de communication (mailing, e-mailing, plaquette, support «pub») pour le démarchage pays.



#### Formaliser des analyses de marché et concurrentielles pour soutenir le démarchage

- Identification des clients B2B prioritaires
- Etudes concurrentielles (plateformes concurrentes, différenciation)

### Votre profil

De formation supérieure, de niveau Bac +4 à Bac +5 en écoles de commerce, vous recherchez un stage de 6 mois ou un stage pour une année de césure, au plus tard pour janvier 2020.

#### Connaissances nécessaires :

- Maîtrise obligatoire de l'anglais et de l'espagnol. La connaissance de l'allemand ou de l'italien est un plus.
- Maîtrise des outils informatiques (Excel et PowerPoint)
- Connaissance des CRM (Pipedrive), trello, plateforme e-mailing (SendinBlue)

**Un plus :** La connaissance du monde du nautisme !

#### Qualités attendues :



**Créativité et curiosité** il est nécessaire de constamment innover pour faire face à la concurrence, d'avoir de nouvelles idées et bien sûr de les partager.



**Relationnel et appétence pour l'échange commercial**, car être à l'écoute du client est la clé du succès !



**Capacités d'analyse** car il faut savoir identifier les prospects et mener une étude concurrentielle pour prendre les bonnes décisions !



**Force de proposition** : savoir prendre les devants et défendre ses idées pour qu'elles performant est essentiel ... Un esprit entrepreneurial !

Rejoignez notre jeune équipe dynamique dans nos locaux où il fait bon vivre situés sur l'île Beaulieu (incubateur Octopus géré par la société Lengow). Café, thé, tisane, fruits et céréales à volonté !

Envoyez votre candidature à **Tristan De Quillacq** : [t.dequillacq@bandofboats.com](mailto:t.dequillacq@bandofboats.com)